



Mitsubishi Electric Scandinavia är ett helägt dotterbolag till Mitsubishi Corporation i Tokyo, Japan. Vår organisation har idag 9 filialer i Europa. Kontoret i Sverige marknadsför och säljer bland annat klimatprodukter på vår marknad som är både Norden och Baltikum. Mitsubishi Electric kännetecknas av modern design, hög kvalitet, lång livslängd och överlägsen driftsekonomi. Mitsubishi Electric är idag marknadsledande i många delar av världen och är nu i en stark tillväxtfas i Sverige och Norden.

## Vi söker försäljningsingenjör Klimatprodukter huvudområde ATW med bas i Stockholmsområdet

Har du ett brinnande intresse för försäljning, klarar av att jobba självständigt och älskar möten med nya människor? Vi söker nu en Försäljningsingenjör för våra klimatprodukter med huvudområde Air to Water för att bearbeta befintliga och nya kundkontakter. Vi söker dig som är drivande och kundorienterad och som stimuleras av att se resultat av dina affärer.

Du kommer ha daglig kontakt med våra kunder som är VVS- och kylföretag, bistå de med fortlöpande information, offerter, prissättningar, hålla kundträffar, förslagslösningar och till viss del även teknisk support. Arbetet innebär en hel del självständigt arbete med besök till redan befintliga kunder, samt upprätta en strategisk marknadsplan för att få nya. Du kommer att vara delaktig i bearbetning av återförsäljare och VVS-företag och rapporterar direkt till försäljningschefen. Tjänsten innebär en del resande i ditt distrikt som är Mälardalen/Mellansverige med bas i Stockholmsområdet.

Vi söker dig med VVS- och/eller kylkunskaper som tidigare har arbetat med kvalificerad försäljning inom området. Du är en van datoranvändare och har goda kunskaper i svenska och vårt koncernspråk engelska. Du är självgående i ditt säljarbete med ett eget driv från första kontakt till avslutad affär. Din personlighet är viktigt för oss, affärsmannaskap och en bra teamspelare är annat vi värdesätter.

Anmäl ditt intresse för tjänsten då urval och intervjuer kommer att ske löpande. Vid frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta Försäljningschef Anders Nyhed på [anders.nyhed@se.mee.com](mailto:anders.nyhed@se.mee.com)

*Tjänsten är en tillsvidareanställning på heltid med tillträde enligt överenskommelse. Placering Sollentuna, Stockholm. Skicka ditt CV och personliga brev till [anders.nyhed@se.mee.com](mailto:anders.nyhed@se.mee.com), märk den med Försäljningsingenjör ATW.*

Genom att skicka in din ansökan samtycker du att dina uppgifter registreras och behandlas i rekryteringssyfte enligt vår policy för hantering av personuppgifter. Via länken kan du hitta fullständig information om hur vi behandlar dina personuppgifter

[Hantering av personuppgifter](#)